



Alessandro Molossi



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

DIRETTORE PUNTO VENDITA UNIERO SPA LORETO

DIRETTORE PUNTO VENDITA UNIEURO SPA SENIGALLIA

DIRETTORE PUNTO VENDITA UNIEURO SPA FANO

VICEDIRETTORE EURONICS GRUPPO SIEM - CIVITANOVA MARCHE /
SAN GIOVANNI TEATINO, MC
01/2020 - 03/2020

IMPIEGATO UNIEURO SPA - FERMO, FM
08/2019 - 11/2019

IMPIEGATO UNIEURO SPA - CIVITANOVA MARCHE, MC
05/2018 - 08/2019

IMPIEGATO EXPERT GRUPPO EXE - ANCONA, AN
05/2015 - 05/2018

LA VORATORE AUTONOMO DITT A INDIVIDUALE - PORTO RECANATI,
MC 08/2012 - 11/2014



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

RAGIONIERE: RAGIONERIA CORSO IGEA
CORRIDONI CAMPANA - OSIMO, 07/2011

CONTATTI



Via Giusti 6, 60027, Osimo, AN



334/9628680



alessandromolossi@gmail.com

PROFILO PROFESSIONALE

Capace di eccezionale diplomazia, accuratezza e risoluzione con competenze amministrative di prim'ordine e solido background.

Propensione al superamento degli obiettivi aziendali, soddisfacendo allo stesso tempo le diverse esigenze dei clienti. Gestione indipendente di compiti di segreteria come l'instradamento della corrispondenza e il coordinamento delle disposizioni di viaggio al fine di mantenere le operazioni aziendali fluide ed efficienti.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Accoglienza
- Gestione del calendario
- Gestione della posta
- Gestione dei materiali
- Pacchetto Microsoft Office
- Conto fornitori
- Gestione dei documenti
- Fatturazione
- Buon uso del gestionale di contabilità
- Uso professionale dei principali gestionali di settore
- Pianificazione
- Inventario e gestione delle scorte di magazzino

- Comunicazione efficace
- Contabilità e fatturazione
- Propensione al lavoro per obiettivi
- Competenze informatiche
- Orientamento al cliente
- Ottima resistenza allo stress

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Alessandro Molteni